

Prérequis :

Savoir communiquer en langue française (lire, écrire, parler).
Maîtriser les savoirs de base : lecture, écriture, calculs simples.

Personne en situation de handicap :

Formation ouverte aux personnes en situation de handicap.
Contacter notre référent handicap à l'inscription pour étudier les moyens d'accompagnement.

Durée : 14 heures

Public :

La formation s'adresse à toute personne désirant améliorer son image.

Modalité : Présentiel

Evaluation des acquis :

Evaluation des acquis en continu par auto-examen

Evaluation de la satisfaction:

Enquête de satisfaction du stagiaire

Sanction visée :

Certificat de réalisation

Accès à la formation :

Selon le dispositif d'accès à la prestation, ces modalités peuvent comporter une ou plusieurs des étapes suivantes de façon à définir le parcours le plus adapté (parcours standard, raccourci, renforcé) :

- information individuelle ou collective,
- dossier de demande de formation,
- identification, voire évaluation des acquis,
- entretien individuel de conseil en formation

Moyens pédagogiques :

Théorie en salle et mise en situation avec des outils numériques

Référence AFPI : TER-06-004

Indicateurs 2022 :

Le taux de satisfaction de cette formation s'élève à 98,9 % en 2022.

(Données recueillies auprès de 2 stagiaires)

Indicateurs 2023 :

Cette formation ne possède pas de données relatives aux indicateurs 2023

OBJECTIFS

Améliorer l'image de marque de l'entreprise par l'amélioration de sa propre image.
Découvrir l'image perçue par les autres et la comparer avec l'image qu'ils désirent donner.
Prendre en compte la perception des autres.

PROGRAMME DE FORMATION

Soi vu par soi :

- ↳ Ce que je suis, ce que je voulais être, ce que l'on me demande d'être
- ↳ Diagnostic personnel : mes atouts, mes faiblesses
- ↳ Personnage social par rapport au soi véritable : de crédibilité

Soi vu par autrui :

- ↳ Importance de l'apparence :
Tenue vestimentaire
Présentation personnelle, les attitudes
Echange d'image, miroirs mutuels
- ↳ Réactions à la personne :
Qualité du contact
Position d'ouverture et de fermeture
Gestion des a priori

- ↳ Langage verbal et non verbal : cohérences, distorsions

DEBOUCHES

Néant

PASSERELLES

Néant